



# DynamicSubscription®



Abonnees zijn misschien wel de beste klanten van een modern mediabedrijf. Maar abonnees komen niet vanzelf – ze eisen de nodige aandacht. Zo moet u zorgen voor de facturering van uw huidige abonnementen en speciale acties. Bovendien moet u betalingen en uitstaande vorderingen bijhouden, leveringsadressen beheren, verkeerde leveringen traceren en nog veel meer. En dan zijn er nog de verkoopcampagnes om nieuwe abonnees te werven en uw winst op peil te houden. Kortom, u hebt voor dit alles een geïntegreerde tool nodig. De tool heet DynamicSubscription.

## DynamicSubscription

DynamicSubscription is de complete en geïntegreerde oplossing voor een eenvoudiger beheer van de verkoop, orders en leveringen in een modern mediabedrijf. DynamicSubscription is volledig geïntegreerd met Outlook en Word. Hierdoor sluit het systeem perfect aan op de werkmethoden die nu al toegepast worden.

DynamicSubscription is de professionele Microsoft Dynamics NAV oplossing voor het beheer van abonnees in een modern mediabedrijf. De oplossing is gecertificeerd door Microsoft Business Solutions. Met DynamicSubscription krijgt u een totaalbeeld van abonnees, campagne-prijzen en distributie – kortom, alles wat u nodig hebt om uw huidige en toekomstige abonnees de service te bieden die zij verwachten.

## Zo ziet uw nieuwe werkdag eruit

Met DynamicSubscription kunt u het hele klantontwikkelingsproces beheren. Vanaf het moment waarop u een campagne start gericht op een potentiële klant tot het moment waarop de klant binnen is en voor hem een factuur wordt opgemaakt zodat de huidige levering kan starten. Hetzelfde geldt voor cross sales, waarbij uw verkopers de klant benaderen met andere aanbiedingen.

U kunt niet alleen alle hoofdgegevens bijhouden maar ook levering- en factuuradressen, campagneprijzen en informatie over eerdere op de klant gerichte initiatieven en eerdere campagnes. Verder is er een overzicht van abonnees, inclusief aanvullende verkopen en de vervaldata van de afzonderlijke overeenkomsten.

U vindt het allemaal in één scherm – de cockpit – waar uw medewerkers informatie kunnen weergeven in een aparte en overzichtelijke CRM-kaart.

Met dit totaaloverzicht verkoopt u eenvoudiger producten uit uw assortiment omdat u meteen ziet waar de lezers in een bepaald gezin belangstelling voor hebben. Met DynamicSubscription kunt u ook makkelijker de ontwikkelingen binnen uw bedrijf volgen, omdat u statistieken kunt maken met een actueel overzicht van de samenstelling van uw abonnees of uw positie in de markt. Zo kunt u bepalen waar u zich op moet gaan richten.

DynamicSubscription is volledig geïntegreerd met MS Office. Zo kunt u behalve e-mail-adressen in uw klantenkaarten ook rechtstreeks e-mailberichten uit het systeem invoeren en activiteiten beheren met betrekking tot clublidmaatschappen, aanbiedingen voor clubleden, bonussen voor het werven van abonnees of andere activiteiten uit het systeem. Kortom, met DynamicSubscription kunt u uw abonnees makkelijker beheren en wordt het werven van nieuwe abonnees eveneens eenvoudiger.

#### Powered by Rainbow

Rainbow Solutions richt zich op het leveren, implementeren en beheren van kristalheldere ICT oplossingen voor de grafimedia.

Onze oplossingen baseren we op Microsoft Dynamics NAV, de meest geavanceerde, meest flexibele en de stabielste ERP software op de markt. Dit betekent dat we u kunnen bedienen vanuit branchekennis, gecombineerd met diepgaande kennis van Microsoft Dynamics NAV.

#### Waarom Microsoft Dynamics NAV?

Microsoft Dynamics NAV is van origine een Deens initiatief dat begin jaren '80 gestart is en gaandeweg - onder de naam Navision - een begrip is geworden in Europa op het vlak van bedrijfsbeheer. In 2002 heeft Microsoft deze oplossing gekocht met de bedoeling deze verder uit te bouwen tot een dynamische, gebruiksvriendelijke en flexibele oplossing voor het MKB waarmee iedere persoon uit de organisatie aan de slag kan. De integratie met andere Microsoft producten is één van de troeven die Microsoft dit product kon meegeven, naast - en niet in het minst - de garantie voor een verdere technologische verbetering van het pakket. Dit engagement is de beste verzekering voor uw investering.

Microsoft werkt met partners. Iedere partner wordt aangemoedigd om zich vertikaal te specialiseren waardoor specifieke uitbreidingen (addon's) ontwikkeld worden voor een welbepaalde doelmarkt. Hierdoor wordt de standaard versie uitgebreid met extra functionaliteit. En of dit nog niet genoeg is kan ook iedere installatie perfect aangepast worden aan de wensen van iedere klant d.m.v. maatwerk. Dit werkt naadloos samen in één enkel systeem.

Enkele kengetallen die het succes bevestigen:

- Gebruikt in 150 landen door meer dan 52.000 bedrijven
- Samen goed voor >1.000.000 gebruikers
- Beschikbaar in meer dan 40 talen
- Meer dan 2.700 partners staan klaar voor implementaties en ondersteuning



**Rainbow Solutions**  
Gerdina's Hof 61  
4191 MX Geldermalsen  
Postbus 126  
4190 CC Geldermalsen

T. +31 (0)345 47 13 20  
F. +31 (0)345 47 13 30  
E. [info@rainbowsolutions.nl](mailto:info@rainbowsolutions.nl)  
W. [www.rainbowsolutions.nl](http://www.rainbowsolutions.nl)

**Microsoft**  
**GOLD CERTIFIED**  
Partner